

Client Manager til ambitiøs datadrevet virksomhed

**Kan du udfordre status quo i en etableret market research branche?
Brænder du for salg og udvikling og forstår du at skabe stærke kunderelationer?**

Hos Userneeds søger vi en teamplayer, der motiveres af kommercielle udfordringer, og som er ivrig efter at bidrage til vores høje ambitioner for fremtiden. Du trives med at arbejde i et omskifteligt miljø, hvor der er fart på. Som vores nye Client Manager skal du sælge unik viden samt udvikle og rådgive danske virksomheder om brugen af data.

Du vil blive en del af et team på fire og referere til Head of Market Research Sales Denmark. Du vil bidrage med ny viden og inspirere teamet til arbejdet med salg, udvikling og rådgivning af både faste og nye kunder.

Vi arbejder dedikeret gennem et stærkt salgsmiljø, hvor engagement, faglighed og godt humør er en vigtig del af vores hverdag. Du vil arbejde på vores kontor på Købmagergade i København K.

Kvalifikationer

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med at håndtere, rådgive og udvikle kunder.
- Forstår at lytte, have en god dialog og sætte dig i kundens sted for at kunne give den bedste rådgivning.
- Har erfaring med B2B salg – måske med baggrund fra bureau eller konsulenthus.
- Har lysten til og gerne erfaring med at opdrive nye kunder.
- Har gennemslagskraft, tør udfordre kollegaer og kunder samt formår at træffe beslutninger.
- Kan sikre et højt kvalitetsniveau i dit arbejde.
- Interesserer dig for digitale produkter, markedsanalyse og statistik.
- Er udadvendt og har et højt energiniveau.
- Er en teamplayer.
- Har en relevant videregående uddannelse.
- Har gode kommunikative evner i både skrift og tale.
- Er flydende på dansk og engelsk.

Ansvar

Du vil få ansvar for egen kundeportefølje og være med til at udvikle og håndtere forholdet til såvel eksisterende som nye kunder.

Du vil udarbejde tilbud og rådgive kunder omkring Userneeds' produkter og være en del af en struktureret new bizz indsats.

Du får rig mulighed for at præge udviklingen og bidrage med ny viden og idéer, der kan være med til at udvikle Userneeds' og vores kunders forretning.

I Userneeds er vi i øjeblikket i gang med en større transformation hvor flere datakilder tilføjes og nye produkter bliver udviklet for at gøre virksomheden mere digital. Det er derfor en fordel, at du som person besidder en entreprenørånd og motiveres af at blive en del af en virksomhed i vækst og forandring.

Ansøgning og CV

Send din ansøgning og CV til Ditte Arentoft, Head of Market Research Sales Danmark. Vi holder samtaler løbende.

Om Userneeds

Vi er 55 medarbejdere fordelt på 7 forskellige nationaliteter. Vi har kontorer i København og Stockholm.

Hos Userneeds hjælper vi en lang række kunder fra store internationale brands til reklamebureauer, konsulenthus og universiteter med at gennemføre markedsanalyser og skaffe viden og indsigt baseret på data.

Vi tilbyder faglig udvikling og en uformel kultur med højt til loftet, hvor du både vil arbejde teambaseret og selvstændigt.

Ansøgning og CV

E: dar@userneeds.com
T: +45 20472444
W: www.userneeds.com

